证券代码：300357 证券简称：我武生物

**浙江我武生物科技股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：2021-006

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | **■**特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访  □业绩说明会 □新闻发布会 □定增路演活动  □现场参观 □其他（分析师电话会议） |
| **参与单位名称及人员姓名** | 中泰证券 张楠；金友创智 李宁；冲积资产 张智聪；环懿资产 常先通；国都证券 王义；长江养老 丁志远；玖鹏资产 邓可；纯达基金 周纯 马东东；广发资管 徐默凡；鹏扬基金 严定安；东海证券资管 隋欣；天治基金 王漪昆；财通基金 张胤；丹羿投资 韩登科；浙商资管 金嫣。 |
| **时间** | 2021年09月24日14:00-15:30 |
| **地点** | 上海分公司会议室（上海市钦江路333号楼40楼5楼） |
| **上市公司接待人员姓名** | 副总经理、董事会秘书：管祯玮；投资者关系总监：童金玲 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | **1、公司除了粉尘螨和黄花蒿两种过敏原的脱敏制剂外，是否还会开发其他的过敏原制剂？**  答：公司获批上市的两项脱敏制剂已经覆盖了较大比例的过敏人群，过敏原涵盖国内第一大过敏原尘螨及第一大花粉类过敏原蒿属类花粉（主要分布在中国北方），再开发新的过敏制剂，边际效益不高。基于此，公司暂无针对新的过敏原开发相关脱敏制剂（治疗用产品）的计划。当前，公司在变态反应原制品的开发计划主要集中在对治疗用产品剂型的改进以及开发新的过敏诊断（点刺）产品上。  我们认为，在变态反应原制品领域，公司产品布局已经相对完善。考虑长远发展，公司也在寻求新的突破，干细胞药物及天然药物是公司未来的主要发展方向。  **2、黄花蒿花粉变应原舌下滴剂5月份开始销售，最新的销售情况如何？**  答：黄花蒿花粉变应原舌下滴剂自上市后，公司一直积极推进该产品的销售，包括学术推广以及主要省市的药品招标挂网工作等。通过数月的努力，已经取得较大进展，北方已经完成超10个省份（含直辖市）的挂网工作，中部及南方部分省市的挂网也取得了一定进展；同时，已有部分医院可以开展黄花蒿花粉过敏的脱敏治疗。  **3、舌下片剂产品与滴剂相比，在安全及有效性上有何区别？**  答：舌下片剂为固体剂型，固体剂型与滴剂相比各有优劣，固体剂型相比滴剂稳定性更好，且单次给药量更准确。滴剂相比固体剂型的优势在于其可以按滴数进行缓慢递增爬坡，对于患者来说，更安全，更容易耐受。目前，公司也在开展治疗用变态反应原制品固体剂型的研发工作，现处于临床前研究阶段。  **4、目前，公司在推广方面的最大的难点是什么？**  答：我们认为主要难点在以下几方面：首先是我们仍需要大量的时间进行学术推广；脱敏治疗在国内的历史相比欧美国家，仍然较短，脱敏治疗也尚未完全普及至医学院的教科书，我们仍需要通过不断进行学术推广，以使得更多的医生了解脱敏治疗、认可脱敏治疗的疗效；其次，我们需要通过各种方式不断提高患者的依从性，以保证患者能够用足够长的时间，达到脱敏治疗的目的。除此之外，医药政策也是难点之一，例如：药品进院政策等。公司会努力克服各种困难，不断总结改进，以使得更多的患者可以通过脱敏治疗受益。  **5、公司2020年年报显示，前5大客户占比比较集中，是什么原因？**  答：公司产品主要通过大型医药商业公司（药品流通企业）配送至终端医院或药店，因头部医药商业公司规模较大，可覆盖全国大多数区域，因此前5大客户占比比较集中。因大型医药商业公司主要为药品流通配送角色，非实际终端市场，其占比集中对公司业务不构成影响。  **6、公司未来在研发费用的投入上，有无相应计划或者设置上限指标？**  答：公司未对研发费用的投入设置上限，主要还是根据研发进展按需投入。但在具体费用审批上，还是会以“高性价比”的原则进行相对控制。 |
| **附件清单** | 无 |
| **日期** | 2021年9月26日 |